



CSO – Chief Sales Officer (w/m)

Mitglied der Geschäftsleitung

Wir sind REGO-FIX

REGO-FIX ist ein international tätiges Familienunternehmen mit weltweit über 320 Mitarbeitenden. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben hochpräzise Werkzeugspannsysteme. Unsere Niederlassungen und Vertriebspartner in über 50 Ländern gewährleisten deren Absatz. Unsere Produkte werden in der Produktion der Automobil-, Luftfahrt- und Mikroindustrie, sowie der Medizinal- und Dentaltechnik eingesetzt – überall dort, wo höchste Ansprüche an Qualität und Schweizer Präzision gefordert sind.

Ihr zukünftiger Arbeitsort ist in Tenniken, direkt an der A2 gelegen, 15 Minuten ab Basel/Egerkingen.

Aufgrund der Beförderung innerhalb der REGO-FIX Gruppe des aktuellen Stelleninhabers, suchen wir einen kompetenten Nachfolger mit ausgezeichneten Branchenkenntnissen, fundierter Verkaufs- sowie Marketing-erfahrung und nachweisbaren Führungsmentalitäten.

Fühlen Sie sich angesprochen? Direkt dem CEO unterstellt, sind Sie für die weltweite Entwicklung und Umsetzung der Marketing- & Vertriebsstrategie sowie die Führung und Personalentwicklung Ihrer rund 30 Mitarbeitenden, in der Schweiz und im Ausland, verantwortlich.

Die Gebietsverkaufsleiter und Niederlassungen führen Sie mit Planungs-, Budgetierungs, Controlling und Reportingprozessen mit dem Ziel diese in Ihren jeweiligen Regionen zum nachhaltigen Erfolg zu führen. Der Ausbau und die Weiterentwicklung der REGO-FIX Gruppe steht bei jeder Aufgabe an erster Stelle.

Ihre Aufgaben

- // Strategische, personelle und fachliche Leitung der gesamten Verkauf- & Marketingabteilung
- // Pflege, Ausbau und Weiterentwicklung der globalen Verkaufsmärkte und Niederlassungen der REGO-FIX Gruppe (ca. 30% globaler Reiseanteil)
- // Konzeptionell enger Austausch mit dem CEO um das starke Wachstum der Vorjahre erfolgreich weiterzuführen

Ihre Qualifikationen

- // Mehrjährige Praxis in vergleichbarer Führungsfunktion im internationalen Industrieumfeld, vorzugsweise im Bereich Schneidwerkzeuge, Werkzeugmaschinen oder Spanntechnik
- // Fundierte betriebswirtschaftliche Ausbildung (FH, Uni) mit Schwerpunkt Business Development und/oder Marketing (Eidg. dipl. Marketing-/Verkaufsleiter)
- // Internationales Netzwerk in der zerspanenden Industrie begleitet von einer hohen Sprachaffinität und selbstsicherem Auftritt

Unser Angebot

- // Schweizer Familienunternehmen mit attraktiver Unternehmenskultur und zeitgemässen Anstellungsbedingungen
- // Stark wachsendes Unternehmen und globaler Leader im Bereich Werkzeugspannung
- // Breites Wirkungsfeld bei einem technologieführenden, innovativen und dynamischen Unternehmen

Ihr nächster Schritt

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Foto an:

Berneza Velija, Head of Human Resources

E-Mail: bewerbung@rego-fix.com

>>> JETZT BEWERBEN

Obermattweg 60/CH-4456 Tenniken/www.rego-fix.com