



Directeur des ventes France (H/F)

Nous sommes REGO-FIX

REGO-FIX est une entreprise familiale suisse active à l'international, comptant plus de 350 collaborateurs dans le monde. Nous développons, produisons et commercialisons des systèmes de serrage d'outils de haute précision. Grâce à nos filiales et partenaires présents dans plus de 50 pays, nous assurons une distribution mondiale.

Nous vous offrons un environnement de travail convivial, où vous bénéficierez d'un poste varié, dynamique et stimulant. Vous profiterez également de la sécurité d'un emploi au sein d'une entreprise solide, professionnelle et en pleine croissance. Notre culture d'entreprise se caractérise par un esprit entrepreneurial, une ouverture d'esprit, une forte collaboration entre les équipes et un engagement en faveur du développement durable.

Le Directeur des ventes France gère le territoire qui lui est attribué, en collaboration avec les partenaires de distribution et les clients OEM. Doté d'une expérience confirmée dans la vente, idéalement dans le secteur des outils de coupe, des systèmes de serrage et des machines, il assure le développement continu du marché et rapporte directement au responsable des ventes basé au siège social en Suisse.

À ce titre, vous disposez d'une formation en mécanique et/ou technique avancée. Par ailleurs, vous êtes une personne ouverte et relationnelle, possédant de solides compétences en négociation, alliant assertivité et sens de la diplomatie.

Vos missions

- // Responsabilité des ventes et marketing, suivi, développement et gestion du territoire de vente attribué
- // Conseil avisé aux clients et partenaires de distribution sur les aspects techniques et commerciaux
- // Développement commercial actif sur le terrain, incluant les visites auprès des clients et des représentants
- // Élaboration du budget des ventes et des coûts
- // Participation aux salons et réunions commerciales, tant au niveau national qu'international
- // Déplacements en France : entre 60 à 80 % du temps

Profil recherché

- // Formation en mécanique et/ou technique avancée
- // Formation complémentaire dans la vente et/ou marketing
- // Langue maternelle : français. La maîtrise de l'allemand et/ou de l'anglais sont un atout
- // Expérience confirmée dans la vente, idéalement dans le secteur des outils de coupe, des systèmes de serrage et des machines-outils.

Notre offre

- // Entreprise familiale suisse offrant une culture d'entreprise attractive et des conditions d'emploi modernes
- // Leader mondial dans le secteur des systèmes de serrage d'outils en développement permanent
- // Large domaine de responsabilités au sein d'une entreprise innovante et dynamique

Rejoignez-nous

Veuillez envoyer votre dossier de candidature accompagné d'une photo à :

info.fr@rego-fix.com

>>> POSTULEZ DÈS MAINTENANT

REGO-FIX France SAS / 23, rue du Maréchal Foch / 68510
Sierentz / www.rego-fix.com